

RICHTIG

KOHLLE

MACHEN

PYREG

CARBON TECHNOLOGY
S O L U T I O N S

Bei PYREG, dem Spezialisten für umweltfreundliche Carbon-Technology-Systeme, richtig Kohle machen. Mit unseren Anlagensystemen werden aus Biomasse Pflanzenkohle oder Futterkohle hergestellt. Diese schützen auf natürliche Art Klima, Tier, Luft und Boden.

Bei uns als mittelständischem Maschinenbauunternehmen mit Sitz in Dörth, Rheinland-Pfalz, stehen Umwelt- und Klimaschutz sowie Forschung und Entwicklung ganz oben auf der Prioritätenliste. Auch deshalb haben wir bei der großtechnischen Veredelung von Biomassen sowie dem Recycling von Klärschlamm zu Phosphor-Dünger die Nase ganz weit vorne. Weltweit.

M/W/D

SALES MANAGER FÜR UMWELT- TECHNOLOGIE

Wir suchen Menschen, die gerne gestalten, täglich dazu lernen und mit Herzblut bei der Sache sind. Schließlich erwarten unsere internationalen Kunden exzellente Qualität, verlässlichen Service und maßgeschneiderte Anlagenlösungen. Interesse? Dann freuen wir uns über eine/n

Sales Manager (w/m/d) für Umwelttechnologie (Vollzeit)
zum frühestmöglichem Eintrittstermin.



HIER BRINGEN SIE SICH EIN

Persönliche Kundenbetreuung im Innen- und Außendienst

Identifikation, Ansprache und Akquise von neuen Kunden

Erstellung und Entwicklung von neuen Vertriebskonzepten

Technische Beratung und Projektplanung

Eigenständige Bearbeitung von Ausschreibungen, Erstellung von Angeboten sowie Abschließen von Verträgen

Referenzbesuche, Teilnahme an Fachmessen und Tagungen

Markt- und Wettbewerbsanalysen

Betreuung externer Vertriebspartner

DAS BIETEN WIR IHNEN

Attraktive Vergütung und einen unbefristeten Arbeitsvertrag

Abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit internationalem Hintergrund

Verantwortungsvolles und selbständiges Arbeiten

Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten in einer Zukunftsbranche

Teamorientierte Arbeitsatmosphäre in einem kollegialen Umfeld

Betriebliche Altersvorsorge

Laptop und Diensthandy auch zur privaten Nutzung

Getränke gehen aufs Haus

DAS BRINGEN SIE MIT

Fundierte technisches und/oder kaufmännisches Studium mit hoher technischer Affinität

Erfahrung im Vertriebs- und/oder Projektgeschäft, vorzugsweise in den Branchen Entsorgung, Anlagenbau, oder Umwelttechnik

Erfahrungen im Bereich Projektplanung (Ingenieur-/Planungsbüro)

Selbstbewusstes Auftreten, Kommunikationsstärke und Belastbarkeit

Sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Reisebereitschaft, bis zu 25 % der Reisetätigkeit

Überzeugen Sie uns! Senden Sie uns dazu bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (mit Gehaltswunsch und frühestmöglichem Eintrittstermin) als PDF-Datei an Anna-Lena Stork, karriere@pyreg.de.

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen.

KONTAKT

Anna-Lena Stork, Personalabteilung, Tel. +49 6747 95388-0

ANSCHRIFT

PYREG GmbH, Trinkbornstr. 15-17, 56281 Dörth